

Kundenberater für Massivholzmöbel und Holzprodukte – Bremen (m/w/x)

Timberty steht für moderne, langlebige und nachhaltige Massivholz Produkte. Bei der Herstellung unserer Produkte verbinden wir traditionelles Tischlerhandwerk mit dem Drive der Zukunft. Wir sind ein Unternehmen, das neue Trends setzt und suchen zur Verstärkung unseres Teams ab sofort einen erfahrenen und engagierten Verkäufer.

Hinter der Marke „Timberty“ (Timber & Eternity) verbirgt sich der nachhaltige Gedanke, Holzprodukte und Möbel dauerhaft zu nutzen. In der heutigen Wegwerfgesellschaft sinkt die durchschnittliche Nutzungsdauer der meisten Konsumgüter, da diese technisch überholt oder aus dem Trend geraten sind. Als Antwort darauf setzen wir auf außergewöhnliche und zeitlose Designs. Viele Produkte sind Unikate, die eine Geschichte zu erzählen haben und zum Teil direkt auf Kundenwunsch gefertigt oder von uns angepasst werden.

Sie lieben die Verkaufsberatung, stilvolle Einrichtung und möchten die Zukunft von Timberty mitgestalten? Dann sind Sie aus genau dem richtigen Holz geschnitzt!

Ganz konkret suchen wir für unseren Showroom in Bremen ab sofort einen

Kundenberater für Massivholzmöbel und Holzprodukte (m/w/x)

Ihre Aufgaben:

- Als Kundenberater*in sind Sie für die persönliche und umsichtige Betreuung unserer Kunden in unserem Showroom, in Bremen am Wall zuständig.
- Sie überzeugen durch eine kompetente und serviceorientierte Beratung. Denn das ist uns genauso wichtig, wie Ihr ausgeprägtes Verständnis für die Priorisierung und Bearbeitung aller Anfragen.
- Sie unterstützen unsere Kunden mit Ihrem Know-How, die passenden Produkte zu finden, und stehen Ihnen in sämtlichen Fragen rund um das Thema Massivholz und Zubehör zur Seite.
- Sie verstehen es unsere Kunden von unserer Produktpalette zu begeistern und zeigen individuelle Lösungsmöglichkeiten auf.
- Von der Kalkulation über die Angebotserstellung bis hin zur Auftragsabwicklung behalten Sie den gesamten Überblick über laufende Projekte.
- Gemeinsam mit Ihrer Vorgesetzten sind Sie für die Erreichung der Umsatzziele verantwortlich.
- Sie sind daran beteiligt unser Sortiment nachhaltig mit zu entwickeln und unsere Stammdaten zu pflegen. Dazu gehört auch der Aufbau neuer Bezugsquellen.

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und haben bereits einige Jahre Berufserfahrung in der Kundenberatung.
- Individuelle Holzmöbel, deren Konstruktion und auch weitere Holzprodukte sind Ihnen nicht fremd und Sie sind aufgeschlossen ihr Wissen dahingehend stetig zu erweitern.
- Unser Geschäft lebt vom Verkauf unserer Produkte und Dienstleistungen und Sie treten als Verkäufer selbstsicher und abschlussorientiert auf.
- Sie fühlen sich sicher im Umgang mit den gängigen EDV-Anwendungen und sind bereit, sich in neue Software einzuarbeiten.
- Sie sind zuverlässig und können Aufgaben zielgerichtet umsetzen.
- Sie haben eine kaufmännische Denkweise, besitzen eine Menge Teamfähigkeit und eine Leidenschaft für den Rohstoff Holz.
- Sie bringen eine schnelle Auffassungsgabe, hohe Lernbereitschaft und Belastbarkeit mit.
- Ein gepflegtes Äußeres, freundliche Ausstrahlung, selbstbewusstes Auftreten, hohe Eigenmotivation, Zielorientierung, Flexibilität und der unbedingte Erfolgswille sind die Voraussetzungen für diese Stelle.

Unser Angebot

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem Wachstumsunternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Ein gutes Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeitererevents und kostenfreie Getränke
- Qualitrain

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail (bestmöglich in einer Datei und im PDF-Format).

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an: sk@timberty.de.

Ihre Ansprechpartnerin für alle Fragen rund um Ihre Bewerbung ist:

Stefanie Kahrs

Prokuristin / Kaufmännische Leiterin

Tel.: +49 421-69 21 89-10